

Vorkalkulation des Nettoverkaufspreises nach Vorgaben

1. Aufgabe:

Als Praktikant in der Schlosserei Stahl Müller GmbH, einem metallverarbeitenden Industriebetrieb, sollen Sie ein Angebot für eine Feuertreppe aus Stahl erstellen. Für die Kalkulation erhalten Sie aus der Abteilung Kostenrechnung folgende Zuschlagssätze: Materialgemeinkostenzuschlag **76,5 Prozent**, Fertigungsgemeinkostenzuschlag **188,0 Prozent**, Verwaltungsgemeinkostenzuschlag **10,5 Prozent**, Vertriebsgemeinkostenzuschlag **8,5 Prozent**.

Weitere Informationen:

Der beauftragte Projektleiter in der Produktion teilt Ihnen mit, dass er nach seinen Berechnungen Fertigungsmaterial für **7.650,00 Euro** und Fertigungslöhne in Höhe von **6.250,00 Euro** für das „Projekt Feuertreppe“ veranschlagt. Mit diesen Angaben sollen Sie nun den Angebotspreis kalkulieren.

Sie sind bereits am Rechnen, da schaut der Geschäftsführer noch schnell herein und weist Sie darauf hin, dass dieser Kunde stets bar bezahlt und immer über den Preis verhandeln will. Herr Müller sagt Ihnen, Sie sollten daher vorab einen **Rabatt von 10 Prozent** auf den Angebotspreis einkalkulieren, den **Skontoabzug von 3 Prozent** nicht vergessen und auch die **Provision von 6 Prozent** unbedingt berücksichtigen, die für die Geschäftsvermittlung fällig wird. Der Gewinn, so sagt Herr Müller, soll bei diesem Auftrag nach seiner langjährigen Erfahrung in jedem Fall 5.400 Euro betragen.

Auf geht's, an die Arbeit, ein vorbereitetes Kalkulationsschema aus den firmeninternen Formularen gibt Ihnen der Geschäftsführer an die Hand.

Kostenposition / Bezeichnung	Zuschlag in %	Beträge in Euro
Materialkosten	XXXXXX	
Materialgemeinkostenzuschlag		
Fertigungslöhne	XXXXXX	
Fertigungsgemeinkostenzuschlag		
Herstellkosten (HEKO)	XXXXXX	
Verwaltungsgemeinkostenzuschlag		
Vertriebsgemeinkostenzuschlag		
Selbstkosten (SEKO)	XXXXXX	
Gewinnaufschlag		
Barverkaufspreis	XXXXXX	
Skonto		
Provisionen		
Zielverkaufspreis	XXXXXX	
Rabatt		
Nettoverkaufspreis	XXXXXX	

2. Aufgabe:

Wie hoch ist der von Herrn Müller angestrebte Gewinn in Prozent?